

実演販売士・販促コンサルタントに学ぶ  
「成約率がアップ」するテクニックとは？

**Office・Boon**

株式会社オフィス・ブーン

## 【プログラム6】 実演販売士・販促コンサルタントに学ぶ 「成約率がアップ」するテクニックとは？

- ▶ 前年比売上「40倍」を達成した「販促コンサルタント」「実演販売士」が、  
「集客&接客・プレゼンのテクニック」「展示会のレイアウト・設営」「ホームページの効果的な構成」「現役テレビ局ディレクターとのコラボレーション事業から学んだ動画制作におけるポイント」これらの基本を徹底解説します!
- ▶ 「リード」(※見込み客)獲得→「商談」(※接客販売)→「成約」に至るまでに必要なトークの基本とその構成について「行動経済学」の視点も交えて解説。
- ▶ 「中小企業」「個人事業主」の皆様はもとより、これから「創業」される方も必見の人気講座です。
- ▶ ・「行動経済学」「実演販売」から学ぶ販売・営業・プレゼントトークのパターンと構成について
- ▶ ・展示会でPR効果をアップさせるための話法とトークの構成・動作とは？
- ▶ ・お客様を惹きつける効果的な「動画」の演出・活用方法とは？
- ▶ ・「売場作り」から学ぶ、お客様が立ち寄りやすい小規模展示会ブースの設営とは
- ▶ ・検索サイトで上位になるための初級基礎講座 -WordPressとSEO対策について-

# セミナー・研修についてのご案内

## ■セミナー・講演 ※WEBセミナー（ウェビナー）対応可能

### ▶ 時間

1時間30分～2時間

※講演内容や受講者の属性、あるいは主催者様のご要望により、途中休憩5分～10分程度入れる場合がございます。

### ▶ 費用

¥70,000(税込 ¥77,000)～ ※配布資料作成・提供の有無やコンテンツの変更（貴社向けにカスタマイズ）などにより追加利用金が発生しますので、別途お見積りさせていただきます。

※公益団体・法人様割引制度がございます。お客様の定める謝金規定内で実施させていただきますのでご相談ください。

## ■研修 ※WEB研修(オンライン研修)対応可能

### ▶ 時間

4時間～8時間

※8時間の場合は昼休憩45分～60分・途中休憩15分含む

### ▶ 費用

※受講者人数による変動はございませんが、机上研修かOJTかの違いや、配布資料作成・提供の有無やコンテンツの変更（貴社向けにカスタマイズ）などにより追加利用金が発生しますので、別途お見積りさせていただきます。

### ▶ 研修にはすべて受講者の皆様の「ロールプレイング」をコンテンツに含めます。